



Die IRM als Tochterfirma der OpenLink (www.olf.com) bietet Softwarelösungen und ergänzende Dienstleistungen an.

Mit unseren Produktlinien iOPT für Optimierung, Prognose und Portfolio Management sowie Endur™/Findur™ für Trading und Risikomanagement bieten wir vollintegrierte Front-through-Back-Office-Lösungen für Unternehmen im Energie- (Elektrizität, Gas, etc.) und Finanzmarkt an.

Zur Unterstützung unseres Sales - Teams in Wien suchen wir eine/n

Sales Manager (m/w)

Aufgaben

- Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie Akquisition von Neukunden
- Verkaufsgespräche mit Entscheidungsträgern auf oberster Managementebene
- Verantwortung für die kundenspezifische Verkaufsplanung bis zum Vertragsabschluss
- Marktbeobachtung mittels Markt- und Konkurrenzanalysen
- Zusammenarbeit mit internationalen und lokalen Partnern

Anforderungen

- 3 - 5 Jahre Vertriebserfahrung im Vertrieb von komplexen Softwarelösungen
- Branchenerfahrung in der Industrie oder im Energiesektor sowie Grundkenntnisse im Industriegütermarketing von Vorteil
- Fundiertes technisches und betriebswirtschaftliches Know – How
- Englisch und Russisch in Wort und Schrift
- Dynamisches Auftreten, Abschluss- und Verkaufsgeschick
- Internationale Reisebereitschaft

Für diese Position gilt ein kollektivvertragliches Mindestgehalt von EUR 2.638,- brutto/Monat. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung.

Wir bieten Ihnen einen eigenverantwortlichen Arbeitsbereich in einem jungen und engagierten Team.

Wenn Sie die Zukunft der Energiebranche aktiv mit uns gestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung:

IRM Integriertes Ressourcen Management GmbH

zu Hdn. Mag. Emine Wessely

Wienerbergstraße 31-39

A – 1120 Wien

E-Mail: emine.wessely@olf.com